

## Jong geleerd...!



'Wat wil je later gaan doen?' Dat was het thema van een werkstuk dat Senna Waterham (16) moest maken voor haar opleiding. 'Ondernemer worden' was het antwoord. En dat is precies wat ze nu is!

Het exploiteren van luchtautomaten bij tankstations. Dat antwoord had de docent van Senna vast niet verwacht. Toch is Senna daar nu mee bezig. Helemaal uit de lucht vallen kwam dat natuurlijk niet. 'Mijn vader is eigenaar van een adviesbureau in de tankstationbranche. Toen we het samen over het werkstuk hadden kwam dit idee naar boven. We hebben het helemaal uitgewerkt en omdat we het zo leuk vonden, besloten we ermee te starten.'

### Betalen voor lucht

Veel tankstations bieden luchtautomaten waarmee mensen gratis hun autobanden kunnen oppompen. 'Maar dat levert voor de tankstationhouders niets op. En ook voor de auto-eigenaren is het niet ideaal. Vaak worden de automaten nauwelijks onderhouden en daardoor is de kwaliteit van de lucht slecht. Er zit bijvoorbeeld veel condens in en dat is niet goed voor je banden. Of de meter staat niet goed, waardoor je de banden op teveel of te weinig bar zet. Onze automaten worden wekelijks onderhouden. De kwaliteit van de lucht en luchtdruk is zodoende veel beter. Mensen zijn bereid om daarvoor te betalen. En dat is ook interessant voor de tankstationhouder.'

### 'Waarom eigenlijk niet?'

Begin maart startte SW-Air. 'De voorbereidingen hebben best even geduurd. In eerste instantie kon ik vanwege mijn leeftijd niet eens inschrijven bij de Kamer van Koophandel. Na wat doorvragen lukte het toch wel. Ook bij de eerste bank waar we kwamen liep ik tegen een muur aan. Gelukkig ging het bij Rabobank Amerstreek gelijk anders. Daar was de adviseur wel even verbaasd, maar er volgde al snel een enthousiaste reactie. 'Als je een goed plan hebt, waarom dan eigenlijk niet?'. Ze zeggen dat ze graag jonge ondernemers stimuleren en doen dat dus ook echt. Ik heb er mijn bankrekeningen en verzekeringen afgesloten en mijn vader staat garant.'

### Spannend en leuk

Dit jaar doet Senna examen, volgend jaar hoopt ze te starten met een commerciële opleiding aan het Florijn College in Breda. 'Wat ik daar in de theorie leer kan ik binnen SW-Air gelijk in de praktijk brengen. Nu al ga ik besprekingen aan met mensen met wie ik wil samenwerken. Zo heb ik een afspraak met een bedrijf dat luchtautomaten maakt en plaatst. Bij de tankstationhouders waar ik contracten mee krijg, plaatsen zij een automaat met mijn logo. Ik ben nu bezig om de eerste tien tankstations binnen te halen. Ik vind dat spannend, maar ook heel leuk om te doen. Het gaat me niet om de winst, maar vooral om het ervaren van het ondernemerschap. Het zelf kunnen bepalen wat je doet: dat hoop ik later te kunnen blijven doen!'